

4

Seminare für Führungskräfte

22. – 24. April 2013

Konstruktive Gesprächsführung

Gespräche führen – wertebewusst und zielorientiert





Seminarleitung: Mit Energie, Einfühlungsvermögen und Ideenreichtum führt **Elke Schlimbach** durch Trainings, Prozesse und Coachings. Nach ihrem Studium der Sprachwissenschaften arbeitete sie zunächst als Texterin und Projektmanagerin, bevor sie sich vor 15 Jahren als Trainerin für Kommunikation und Kooperation selbstständig machte. 2000 Meeting Business Award für „herausragende Tagungskonzeptionen und innovative Meeting-Impulse“. Seitdem konzentriert sie sich neben Kommunikation vor allem auf Kreativitäts- und Innovationsprozesse.

22. – 24. April 2013 » Konstruktive Gesprächsführung Gespräche führen – wertebewusst und zielorientiert

Wenn Menschen miteinander reden, führen sie noch lange kein Gespräch. Gespräche tatsächlich zu „führen“, bedeutet ein Stück weit Menschen zu führen. Abseits jeglicher Funktions- und Hierarchieebenen steckt dahinter der Anspruch, im Gespräch ganz bestimmte Absichten und Ziele zu erreichen. Das Mittel dazu ist das gesprochene Wort.

Das Seminar sensibilisiert für die Balance zwischen einer zielorientiert-lenkenden und kooperativ-

wertschätzenden Gesprächshaltung. Die Teilnehmer lernen die wesentlichen Techniken kennen, um Gespräche vorzubereiten und durchzuführen. Sie lernen Kritik zu üben, die eigenen Werte zu vertreten und die der/s anderen respektvoll wahrzunehmen. Sie lernen wertebewusst zu agieren und zu reagieren. Sie trainieren im besten Sinne Gespräche, sich selbst und andere zu „führen“.

Inhalte

Wann ist Kommunikation wirkungsvoll?

- » Formen des Zuhörens
- » Körpersprache
- » Fragetechnik

Wie wird ein Gespräch konstruktiv?

- » Wertschätzung und Lenkung
- » Die drei Gesprächsebenen
- » Themenzentrierte Interaktion

wertebewusst persönlichkeitsbildend qualifizierend

Wie üben Sie Kritik zielgerichtet und partnerschaftlich?

- » Regeln für Kritikgespräche
- » Gesprächsphasen/-ablauf

Welche Möglichkeiten gibt es, auf „Gesprächsstörer“ zu reagieren?

- » 4 Seiten einer Nachricht
- » Argumentations-AIKIDO

Ziel

Das Seminar will dazu anstoßen, Kollegen, Mitarbeiter und/oder Vorgesetzte im Gespräch zu öffnen, mitzureißen und zu überzeugen. Es will dazu anregen, schwierige Situationen über das Gespräch zu entschärfen und Konflikte zu lösen. Das konkrete Ziel: Sie sind erfolgreich in Ihren Gesprächen, werden respektiert und geachtet.

Terminangebot

Montag, 22. April 2013, 14 Uhr bis
Mittwoch, 24. April 2013, 13 Uhr

Die Teilnehmerzahl ist auf 12 Personen begrenzt.

Seminarkosten

Seminarbeitrag € 388,-

Verpflegung und Übernachtung € 213,-

im Einzelzimmer

Das Angebot umfasst die Vollpension, nur auf die Übernachtung kann verzichtet werden.



Anmeldung und Anfragen

Anmelden können Sie sich schriftlich oder per eMail: weingarten@akademie-rs.de

Tagungshaus Weingarten

Akademie der Diözese Rottenburg-Stuttgart
Tagungshaus Weingarten
Kirchplatz 7
88250 Weingarten (Oberschwaben)
Tel. +49 751 56 86-0
Fax +49 751 56 86-222
weingarten@akademie-rs.de
www.akademie-rs.de

Verantwortlich:
Dr. Rainer Öhlschläger

Mit der Bahn: Ab Bahnhof Ravensburg in 15 Minuten mit dem Bus Linie 2 bis Weingarten „Post“. Zu Fuß die Treppe zur Basilika hoch, durch den linken Torbogen zur Rückseite der Klosteranlage. Taxifahrpreis von Ravensburg ca. 12 €.

Mit dem Flugzeug: Der Flughafen Friedrichshafen ist 20 km entfernt und direkt an die Bahnlinie angeschlossen. Direktflüge nach Berlin, Dresden, Frankfurt, Graz, Hamburg, Köln/Bonn und Wien.

Mit dem PKW: Auf der B 30, Ulm – Friedrichshafen, Abfahrt „Weingarten“ in Richtung Weingarten. Drei Kilometer geradeaus Richtung Wolfegg. Nach kurzem Anstieg der Straße der Beschilderung „Kath. Akademie“ nach rechts folgen. Ruftaste an der Schranke drücken. Bitte benutzen Sie die von der Akademie ausgewiesenen Parkplätze!

